

マリッジ株式会社



結婚からはじまる 事業承継を。

結婚で成功する事業承継が増えています。

**1年以内の成婚率75%。
6年連続
「成婚実績最優秀賞」**

マリッジは、「成婚主義」にこだわり、1年以内の成婚をコンセプトとする結婚相手紹介サービスをご提供しています。ご結婚でお悩みの経営者や後継者、個人事業主を、金融機関と連携し、解決に導くお手伝いをしています。特に、きらぼし銀行さまからご紹介いただいたお客さまは、これまでに6名がご成婚という素晴らしい結果を残されており、金融機関との連携による結婚支援が優れた成果を上げていることがうかがえます。

こうした成果を実現できるのは、会員さまの一人おひとりに専任のコンシェルジュが付き、プロフィール作成、お見合いの日程調整、ご交際中のお悩み相談からプロポーズまで伴走し、ご成婚へと導いているからです。

活動開始からご成婚までの平均活動期間は6・9カ月とスピーディーで、1年以内の成婚率はなんと75%。おかげさまで、高い成婚実績が認められ、6年連続でBIU（日本ブライダル連盟）の「成婚実績最優秀賞」に輝き、殿堂入りました。

いまご入会が増えているのが、『結婚承継®』コース。会社が抱える

後継者問題に対し、結婚から事業承継を進めていくことで、次世代の事業の維持・発展を目指します。

また、福利厚生の一環として、従業員の結婚支援も行っております。独身社員の婚活支援を応援することで、仕事へのモチベーションアップを図るとともに、「結婚の面倒を見てくれた会社」と、感謝の気持ち、が芽生え、会社に対するエンゲージメントを高める効果があります。

事例 後継者の結婚相手紹介

食品製造販売A社の社長から、後継者であるB氏（38歳）について相談がありました。B氏は積極的に仕事に取り組み一方で、結婚する気配が全くないというのです。

「孫の顔がみたい」「事業も引き継いでほしい」その二つの思いで、社長がB氏を説得し、3カ月後にご入会いただきました。

その後、マリッジの担当コンシェルジュが、24万人のデータベースからお相手を探し、地元中小企業経営者の長女とお見合い。

相性がとてもよく、両家の親御様の後押しもいただき、入会後7カ月で、地元中小企業のご子息とご息女の成婚が実現しました。

B氏は、A社の福利厚生にマリッジの結婚支援を導入し、現在、3名が入会しています。

【本社】〒980-6117 宮城県仙台市青葉区中央1-3-1 アエル17F
【設立】2013年 【従業員数】11名
【事業内容】結婚相手紹介サービス業
【URL】https://www.mpartners.jp/
【きらぼし銀行】きらぼし銀行本店営業部

きらぼしコンサルティングが マリッジ株式会社を 【いい会社】に選んだ理由

前回（2023年 Vol.3）掲載時に大変反響をいただきました。現代ではアプリなどで気軽なお相手探しができる反面、お世話を焼いてくれる職場の方やご近所さんなども減少……事業を共に支えられるような信頼できるお相手、ご家庭を見極めるのは逆に難しい時代であることを感じました。

事業承継を見据えた結婚、ご子息・ご息女のお相手探しで信頼できる相談所を探していってほしい経営者のみなさまにぜひご検討いただきたいサービスです。

マリッジ株式会社についてのお問い合わせは、右記二次元バーコードまたはお電話でご連絡ください。
きらぼしコンサルティング会員サービスグループ TEL:03-6447-5887



成婚実績全国 No.1

BIU加盟相談所内(1,600社)における年間成婚者数第1位
※2019年1月～12月、株式会社BIU調べ。

最優秀賞 6年連続受賞

※ BIUにおいて、2019年から6連続で「成婚実績優秀賞」を受賞。
高い成婚実績が認められ、殿堂入りを達成しました。

IBJAward 13回連続受賞

全国4,541社の中でわずか10～15%しか選ばれない、実績と信頼の証。
※ 2025年上期現在、2019年から13回連続で[IBJ Award]を受賞中。

カウンセリングは完全個室。オンライン面談も可能です。